

Clio, chef de file des produits infonuagiques pour les avocats

22 MARS 2022 4 MIN DE LECTURE

Expertises Connexes

- [Sociétés émergentes et à forte croissance](#)
- [Technologie](#)



En tant que chef de file mondial des technologies infonuagiques pour le secteur juridique, Clio, dont le siège social est à Vancouver, a transformé le secteur depuis plus de 10 ans. La société compte 150 000 clients répartis dans 100 pays, ainsi que plus de 150 partenaires d'intégration. En outre, Clio a obtenu l'approbation de plus de 66 associations de barreau et de cabinets juridiques à l'échelle mondiale.

La société offre aux cabinets d'avocats des logiciels infonuagiques qui gèrent diverses tâches de gestion des cabinets d'avocats, notamment l'entrée des informations sur le client, la gestion des contacts, l'agenda, la gestion des documents, la saisie des heures, la facturation et la comptabilité des comptes en fidéicommis. Elle a été la première société de gestion de cabinets juridiques à obtenir le statut de licorne au début de l'année 2021.

Le 27 avril 2021, Clio a annoncé la clôture de sa ronde de financement d'actions de série E de 110 millions de dollars US, dirigée par T. Rowe Price Associates, inc. avec la participation d'OMERS Growth Equity. Cette ronde de financement a porté la valeur de Clio à 1,6 milliard de dollars américains. En septembre 2019, Clio a clôturé une ronde de financement d'actions de série D de 250 millions de dollars américains menée par les sociétés de premier plan de capital-investissement axées sur la croissance TCV et JMI Equity. À l'époque, l'opération avait constitué le plus important investissement en capital de risque pour une société canadienne depuis 2000, selon le *Globe and Mail*.

Osler a été l'avocat-conseil de Clio depuis ses débuts, au moyen d'une équipe multidisciplinaire composée de membres des bureaux de l'ensemble du cabinet et dirigée par le groupe des sociétés émergentes et à forte croissance établi au bureau d'Osler à Vancouver. Mark Longo, associé directeur du bureau de Vancouver et co-chef du groupe des sociétés émergentes et à forte croissance, a accompagné Clio à titre d'avocat-conseil pendant plus de dix ans dans le cadre de plusieurs rondes de financement, d'acquisitions et d'autres dossiers critiques d'ordre juridique.

«Osler et moi avons eu le privilège de travailler avec Clio alors que l'entreprise s'est transformée d'une entreprise en démarrage à une multinationale, ancrée dans le secteur technologique de la Colombie-Britannique et du Canada, déclare Mark. Le fait que Clio ait pu intéresser des investisseurs de premier plan comme T.Rowe, TCV, JMI et d'autres témoigne de l'excellence du produit qu'offre la société et de la vision de la direction en matière de croissance pour les solutions logicielles infonuagiques de Clio dans le secteur juridique mondial. »

« Clio était ravie de s'associer à Osler dans le cadre de cette ronde de financement révolutionnaire dans le milieu des technologies canadiennes. Nous avons été impressionnés par l'ampleur de la plateforme de services complets d'Osler. L'équipe a travaillé sans relâche et a toujours répondu à nos demandes rapidement, ce qui s'est avéré crucial pour finir par obtenir ce financement », a indiqué Jack Newton, chef de la direction et cofondateur de Clio. « Nous sommes enchantés à l'idée de collaborer à nouveau avec Osler pour entreprendre la nouvelle étape du plan de croissance de Clio », a ajouté Jack Newton.

Pour des renseignements supplémentaires sur l'écosystème des entreprises émergentes et à forte croissance, lisez le [Rapport sur les éléments clés d'une opération : financements par capital de risque](#), notre premier rapport annuel exhaustif sur les opérations de financement par capital de risque et capital de croissance.