

Série 101 pour les sociétés émergentes et à forte croissance : La cybersécurité du point de vue du fournisseur/prestataire de services

10 NOVEMBRE 2020 2 MIN DE LECTURE

Expertises Connexes

- [Sociétés émergentes et à forte croissance](#)
- [Technologie](#)

Les atteintes à la cybersécurité ayant un grand retentissement sont celles qui font le plus souvent les gros titres. Cependant, même celles qui n'attirent pas les feux des projecteurs peuvent coûter aux organisations de fortes sommes d'argent, sans parler des atteintes à la réputation qui en résultent. Les problèmes de cybersécurité peuvent constituer une pierre d'achoppement au cours de négociations contractuelles. Les fournisseurs qui s'attaquent à ces risques en amont et qui disposent d'un programme à cette fin auront des négociations plus harmonieuses avec leurs clients.

Pour les fournisseurs, il est important d'avoir une longueur d'avance sur les exigences en matière de sécurité de leurs clients. Les données sensibles des clients qui passent d'une organisation à une autre peuvent constituer le déclencheur d'une discussion plus importante et plus complète sur la cybersécurité.

Dans leur webinaire « La cybersécurité du point de vue du fournisseur/prestataire de services », [Simon Hodgett](#), associé, et [Matt Snyder](#), sociétaire, du groupe Technologie fournissent des exemples d'exigences courantes qu'ont les clients relativement à la sécurité ainsi que des exemples de risques cachés dans le texte des contrats clients. Ils donnent aussi des conseils pour aider les fournisseurs à maintenir une longueur d'avance sur les problèmes de cybersécurité et à créer un programme répondant aux besoins de sécurité de leurs clients. Enfin, ils soulignent tous deux l'importance de faire intervenir votre équipe juridique lorsqu'une atteinte à la sécurité pouvant toucher les données des clients est constatée, et expliquent les étapes initiales que vous devez alors suivre.

[Regardez le webinaire sur demande](#)

Cette présentation fait partie de la [série 101 sur les sociétés émergentes et à forte croissance](#), d'Osler, conçue pour aider les entreprises émergentes à gérer les différentes questions et exigences juridiques auxquelles elles feront face tout au long de leur cycle de croissance.