

La licorne canadienne Clearco s'implante en Australie et en Europe en proposant une alternative au capital de risque traditionnel

22 MARS 2022 3 MIN DE LECTURE

Expertises Connexes

- [Capital de risque](#)
- [Sociétés émergentes et à forte croissance](#)
- [Technologie](#)



Fondée en 2015, Clearco est une entreprise de technologie financière de Toronto, spécialisée dans l'apport de capital aux fondateurs de commerce électronique, d'applications mobiles et de SaaS, qui compte plus de 3,2 milliards de dollars investis dans plus de 7 000 entreprises dans le monde.

À ce jour, Clearco a investi plus de trois milliards de dollars canadiens à l'échelle mondiale dans plus de 5 500 entreprises en démarrage sur trois continents.

La société, cofondée par Michele Romanow, créatrice d'entreprise en série, personnalité et chef de la direction de Dragons' Den, propose également des produits autres que du capital, tels que des outils de recommandation de partenariat, d'évaluation et de recherche d'acquisitions, qu'elle a mis en place dans le cadre de sa démarche « au-delà du capital » pour fournir un soutien complet aux fondateurs.

[traduction] « Je sais par expérience qu'il peut être plus difficile d'être un entrepreneur qu'un investisseur ; j'aborde donc les choses avec cette vision. Il est difficile pour les fondateurs de mobiliser des fonds. C'est un processus particulièrement subjectif qui peut prendre des mois et des années à accomplir », explique Michele. « Nous savons combien il est difficile de créer une entreprise sans premier financement. Nous avons donc décidé que nous pouvions arriver à créer un type totalement différent de fournisseur de capital qui aide vraiment les entrepreneurs, quel que soit leur parcours. »

2021 a été une année bien occupée pour Clearco, anciennement connue sous le nom de Clearbanc. En avril, l'entreprise en démarrage Clearbanc a changé de nom et a obtenu un financement par capitaux propres de 127 millions de dollars canadiens dans le cadre de sa ronde de financement de série C, qui a permis à l'entreprise d'acquérir le statut de licorne avec une évaluation annoncée de près de deux milliards de dollars.

En juillet, moins de trois mois après la clôture de sa ronde de financement de série C dirigée par Softbank, Clearco a obtenu 215 millions de dollars de capitaux propres pour poursuivre son objectif de financer un million de fondateurs.

Clearco est actuellement présente au Canada, aux États-Unis, au Royaume-Uni, aux Pays-Bas et en Australie, et prévoit de s'étendre à d'autres marchés européens.

[traduction] « Nous avons la chance de travailler avec des fondateurs comme Michele qui ont la vision et l'expérience opérationnelle nécessaires pour non seulement élaborer d'excellents modèles d'affaires et faire les faire évoluer jusqu'à atteindre un niveau de succès prédéterminé, mais également pour accompagner les fondateurs lors des différentes rondes de financement et les aider à passer à l'étape suivante. Son expérience signifie qu'elle voit également les possibilités de croissance d'autres entreprises », déclare Chad Bayne, coprésident du groupe des sociétés émergentes et à forte croissance chez Osler.

Pour des renseignements supplémentaires sur l'écosystème des entreprises émergentes et à forte croissance, lisez le [Rapport sur les éléments clés d'une opération : financements par capital de risque](#), notre premier rapport annuel exhaustif sur les opérations de financement par capital de risque et capital de croissance.