

# Mark Longo aborde l'expansion du bureau d'Osler à Vancouver, les opérations dans le secteur des technologies et plus encore – Lexpert TV

22 FÉVRIER 2021 4 MIN DE LECTURE

## Expertises Connexes

- [Opérations commerciales technologiques](#)
- [Sociétés émergentes et à forte croissance](#)

Auteur: [Mark Longo](#)

Mark Longo, associé directeur du bureau d'Osler à Vancouver, a déclaré à Lexpert TV qu'il s'attendait à un grand nombre d'opérations après la pandémie dans le secteur des technologies au Canada. Dans le cadre d'une entrevue vidéo avec l'éditeur en chef de *Lexpert*, Tim Wilbur, Mark a abordé plusieurs sujets, dont l'expansion du bureau d'Osler à Vancouver au cours des cinq dernières années, les tendances dans le secteur des technologies et l'économie dans son ensemble. Coprésident du [groupe Sociétés émergentes et à forte croissance](#) d'Osler, Mark a ainsi expliqué la stratégie de croissance du cabinet de Vancouver.

Avant même d'ouvrir son bureau de Vancouver, Osler offrait ses services aux entreprises de la Colombie-Britannique depuis plusieurs décennies. La stratégie consistait à faire concorder les domaines de pratique stratégiques pour l'économie de la Colombie-Britannique avec les domaines de pratique d'Osler.

Dans cette optique, le cabinet devait élargir sa pratique dans des domaines comme le droit immobilier commercial, les services financiers, les marchés des capitaux et, bien sûr, le secteur des technologies, qui est en plein essor en Colombie-Britannique.

Mark a également décrit le fonctionnement du groupe Sociétés émergentes et à forte croissance d'Osler et expliqué comment les clients peuvent tirer parti d'une telle structure.

Il a précisé que le groupe Sociétés émergentes et à forte croissance commence à travailler avec les entreprises dès leur création. C'est ainsi avec des entreprises en démarrage, c'est-à-dire des entrepreneurs qui ont une bonne idée et un plan d'affaires, que le cabinet travaille. Mark a précisé qu'Osler constitue les entreprises en sociétés et offre un forfait de démarrage à honoraires fixes dont le paiement est reporté.

Le cabinet travaille par la suite avec ces sociétés tout au long de leur cycle de vie. Bon nombre de clients, y compris des investisseurs comme des sociétés de capital de risque, font appel aux services d'Osler pour une vaste gamme d'opérations touchant le capital de risque, le capital de développement ou les investissements providentiels. En outre, plusieurs sociétés font appel au cabinet pour saisir des occasions de sortie, tant les acheteurs que les vendeurs. La pratique du cabinet est donc en grande partie axée sur les acquisitions. En effet, Osler représente les sociétés qui sont vendues ou encore les acquéreurs, étant donné qu'un grand nombre de ses entreprises clientes ont atteint un niveau de maturité avancé.

Plus récemment, de nouvelles occasions de PAPE se présentent. Osler travaille donc également avec ses clients pour mobiliser des capitaux sur les marchés publics. Mark a en outre affirmé que la [reprise en forme de « K »](#) représente bien les tendances dans

le secteur des technologies et la reprise économique. C'est un bon marché pour mobiliser des capitaux, qu'il s'agisse de capital de risque, de capital de développement ou de capital d'investissement. De plus, le marché des fusions et acquisitions se dynamise, mettant ainsi le Canada et le secteur des technologies de la Colombie-Britannique dans la mire des investisseurs et des acheteurs.

Le secteur des technologies au Canada après la pandémie selon Mark

Mark souligne que des entreprises technologiques de premier plan voient le jour au Canada et s'y développent. Comme le marché du financement est très robuste, il s'attend à un grand nombre d'opérations après la pandémie. Il prévoit que le volume actuel d'activité sur les marchés financiers se maintiendra. D'importantes réserves liquides se trouvent dans les fonds de capital d'investissement, de capital de développement et de capital de risque. L'équipe de création de fonds d'Osler a participé très activement à la création de nouveaux fonds.

Des billions de dollars sont donc disponibles pour être investis dans le secteur des technologies. L'équipe d'Osler spécialisée dans les entreprises émergentes jouera sans doute un rôle de premier plan dans ce processus en fournissant des services transactionnels à nos clients, aux investisseurs et aux acheteurs d'entreprises. À mesure que les jeunes entreprises qui font appel à nos services prendront de l'ampleur, elles souhaiteront à leur tour assurer leur croissance au moyen d'acquisitions. Nous nous attendons donc à un grand volume d'activités et pour répondre à la demande, nous avons augmenté notre effectif, agrandi notre bureau et élargi les services de notre cabinet pendant la pandémie.

[Regardez l'entrevue intégrale de Mark sur \*Lexpert TV\* \(disponible en anglais seulement\).](#)