



Chris Nolan

Directeur principal, Développement des affaires et de la clientèle

.....

Toronto

(416) 646-3973

chnolan@osler.com

.....

Chris Nolan est directeur principal, Développement des affaires et de la clientèle. À ce titre, il dirige des initiatives stratégiques destinées à renforcer les relations avec la clientèle et à stimuler la croissance du cabinet sur le marché.

Basé au bureau de Toronto, Chris met à profit sa connaissance approfondie des environnements juridiques canadiens et internationaux pour soutenir un ensemble de groupes de pratique de premier plan chez Osler ainsi que son programme stratégique de gestion de la clientèle.

Fort d'une carrière marquée par la planification stratégique de haut niveau, Chris s'attache à cerner les nouvelles tendances sur le marché et à les transformer en occasions concrètes pour les associés et les clients du cabinet.

Avant de se joindre à Osler, Chris a occupé des postes de direction au sein d'autres cabinets de services professionnels de renom en Australie et au Canada, où il a perfectionné ses compétences en gestion de groupes de pratique, en prospection et tarification, en positionnement de marque et en planification d'affaires. Chris veille à promouvoir une culture d'excellence, d'apprentissage et d'inclusion au sein de l'équipe de développement des affaires.

Qualifications

Formation

- École de commerce de l'Université de Melbourne, M.A. en marketing
- Université de technologie Swinburne, B.A. en sciences politiques, études anglaises et sociologie

.....

Langues

- anglais