



Kellesha Clarke Brice

Avocate-conseil, Sociétés émergentes et à forte croissance, contrats en technologie

Toronto

(416) 862-5917

kclarkebrice@osler.com

Admission au Barreau: Ontario, 2018 | La Barbade, 2008

Domaines d'expertise

Services professionnels

Technologie

Intelligence artificielle

Opérations commerciales technologiques

Marchés publics

Sociétés émergentes et à forte croissance

Kellesha est avocate-conseil au sein du groupe Technologie d'Osler. La pratique de Kellesha est axée sur le soutien des besoins d'entreprises émergentes et à forte croissance (ÉFC) en matière de contrats commerciaux.

Kellesha aide régulièrement les clients ÉFC pour divers besoins commerciaux et contractuels, y compris les contrats de logiciel-service, les contrats de licence de logiciel, les modalités de vente de matériel, les contrats de service de plateforme, les contrats de développement des technologies de l'information, les ententes avec des fournisseurs de services, les ententes d'indication de partie, les ententes de revente, les ententes avec les fabricants d'équipement d'origine, les ententes de formation d'équipe, les ententes avec des sous-traitants, les ententes relatives aux données, l'approvisionnement et les problèmes de répartition des risques liés aux contrats de technologie.

Elle a été conseillère juridique à l'interne au sein du groupe de technologie d'une grande banque canadienne et possède plus d'une dizaine d'années d'expérience dans les domaines des services financiers, de la technologie, du droit des sociétés et du droit commercial, principalement en rédaction et négociation de contrats technologiques et d'approvisionnement. Cette expérience a permis à Kellesha de mieux comprendre ce que les clients d'entreprise attendent des fournisseurs de technologie, les points sensibles et les priorités clés.

Kellesha aime aider les entreprises ÉFC à résoudre des problèmes commerciaux critiques, dont ceux liés à la commercialisation de leurs produits et services. Grâce au programme

TechSure™ d'Osler, elle est en mesure de préparer ou de négocier des ententes technologiques avec une plus grande efficacité et des coûts prévisibles pour les clients ÉFC. Kellesha a également une passion et une préoccupation particulières pour ce qui est d'appuyer les entreprises ÉFC dans l'évolution et la mise en œuvre de leurs stratégies de PI et d'IA. Kellesha a également une passion et une préoccupation particulières pour ce qui est d'appuyer les entreprises ÉFC dans l'évolution et la mise en œuvre de leurs stratégies de PI et d'IA.

Engagement communautaire

- Kiwanis Club of Toronto, membre
-

Qualifications

Formation

- Faculté de droit Norman Manley, certificat en droit, University of the West Indies Cave Hill, LL.B.
 - University of The West Indies, Cave Hill, B.Sc. (sciences politiques et droit)
 - Certificat OsgoodePD – négociation et rédaction d'accords – sociétés des TI
-

Langues

- anglais
-

Associations professionnelles

- Barreau de l'Ontario