



## Simon Dodd

Directeur principal, Développement des affaires et de la clientèle

.....

### **Vancouver**

(236) 429-2809

sdodd@osler.com

.....

En tant que directeur principal, Développement des affaires et de la clientèle au bureau d'Osler à Vancouver, Simon travaille avec les partenaires d'Osler pour élaborer et mettre en œuvre des stratégies de développement de la clientèle axées sur les activités de nos clients. Étant donné que le bureau d'Osler à Vancouver est l'un des plus récents du groupe Osler (il a ouvert en 2015), une grande partie des fonctions de Simon consiste à s'assurer d'un maillage adéquat du marché local sur lequel Osler peut compter. À cet effet, il est actif auprès des organisations, des accélérateurs et des incubateurs du secteur, ainsi que des chambres de commerce, en plus d'organiser ses propres séminaires et événements sociaux.

Simon fournit des conseils et un soutien continu en matière de développement des affaires aux divers groupes de pratique à Vancouver, ainsi qu'un encadrement individuel aux avocates et avocats sur l'élaboration et l'exécution de plans personnels de développement des affaires. À l'échelle nationale, Simon est chargé de fournir une orientation stratégique et un soutien au réseau des anciens d'Osler.

Avant de se joindre à Osler, Simon a travaillé treize ans dans l'un des plus importants cabinets d'avocats indépendants en Afrique. En dehors du travail, Simon joue de la trompette dans un groupe d'instruments à vent. Il aime aussi profiter du vaste réseau de sentiers pédestres et de pistes cyclables de la Colombie-Britannique.

---

## Qualifications

## Formation

University of Cape Town, LL.B.

.....

## Langues

- anglais
- africain